



Wer sind wir?

Neoscan Solutions ist ein junges Unternehmen, das es sich zum Ziel gesetzt hat, hochwertige Lösungen im Bereich der medizinischen MR Bildgebung zu entwickeln. Unsere Lösungen entwickeln wir in enger Zusammenarbeit mit der Otto von Guericke Universität Magdeburg und dem Forschungscampus STIMULATE.

Wen suchen wir?

Vertriebs-Manager (w/m/d)

Wir erwarten:

- Ein abgeschlossenes Studium in den Naturwissenschaften, der Medizin, oder den Geisteswissenschaften
- oder eine abgeschlossene Ausbildung und Berufserfahrung mit Bezug zur Medizintechnik oder Vertrieb
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Reisebereitschaft, vorwiegend in Europa
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise, sicherer Umgang mit MS Office Programmen

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden und Kollaborationspartnern
- Beratung unserer Kunden
- Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung im Bereich Vertrieb und Marketing
- Teilnahme an Messen und Konferenzen

Die Vollzeitstelle mit Möglichkeit der Festanstellung ist kurzfristig verfügbar.

Warum Neoscan Solutions?

Wir sind ein interdisziplinäres und internationales Team. Wir bieten flexible Arbeitszeiten, eine angenehme Arbeitsatmosphäre, eine faire Bezahlung sowie moderne Produktions- und Büroräume an der Elbe. Nutzen Sie die Chance in unserem jungen Unternehmen mitzumachen! Sie haben eine einzigartige Möglichkeit, mit innovativen und patientenzentrierten Produkten in der Medizintechnik einen Unterschied zu machen.

Wie bewerbe ich mich?

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen schicken Sie bitte per E-Mail an:

Dr. Stefan Röhl, Info@neoscan-solutions.com

oder an

Neoscan Solutions GmbH • Joseph-von-Fraunhofer-Str. 6 • 39106 Magdeburg • www.neoscan-solutions.com